



### **Luglio 2013, il punto sulla situazione: i compro oro stanno vivendo una leggera crisi**

Aprire un negozio compro oro è stato fino ad oggi davvero molto semplice, negozi che infatti non hanno bisogno di grandi investimenti iniziali né di competenze specifiche, negozi che solitamente sono in franchising e che quindi risultano piuttosto semplici anche da gestire. Se a questo aggiungete il fatto che solo questa attività è riuscita a nascere dalle ceneri della crisi economica è facile rendersi conto del perché ci sia stato un vero e proprio boom di punti vendita in tutta Italia.

Il boom dei compro oro è stato sotto l'attenzione dei media e delle istituzioni ovviamente in questi ultimi tempi, un boom che ha infatti fatto sorgere la necessità di dare a questo settore una normativa ed una regolamentazione finalmente più chiare. L'attenzione dei media e delle istituzioni è diventata sempre più pressante dal momento in cui sono stati scoperti molti operatori di compro oro in malafede, operatori che perpetuavano truffe ai danni dei loro clienti sfruttando il fatto che quei clienti erano persone disperate alla ricerca di un po' di soldi extra per poter arrivare a fine mese.

Dobbiamo ammettere che le norme sono state redatte, norme che però sino ad oggi non sono ancora state messe in atto. E il mondo dei compro oro rimane quindi in balia degli eventi, un mondo che risulta ancora oggi davvero molto confuso. Gli operatori che sono in buona fede devono allora trovare il modo di infondere fiducia nei clienti e i clienti devono farsi furbi e cercare di controllare sempre con attenzione la valutazione che viene loro fatta.

Questo è il quadro della situazione sino ad oggi. Adesso però le carte in tavola stanno cambiando e laddove non arrivano le istituzioni arriva ovviamente il mercato stesso. Il fatto che esista una concorrenza di questa tipologia sta infatti gettando nella crisi alcuni punti vendita compro oro. Il valore dell'oro sul mercato non è così intenso come un tempo e sono molte le persone inoltre che hanno già venduto quasi tutto e che stanno aspettando quindi di avere una reale ed intensa necessità prima di gettarsi di nuovo nella vendita.

Ma quali sono i dati ufficiali di questa crisi che i compro oro stanno vivendo? Secondo le statistiche sino al 2012 i compro oro riuscivano a raccogliere ogni mese anche fino ad un chilo e mezzo di oro mentre adesso è già tanto se arrivano al chilo, valore questo che in realtà viene raggiunto con sempre minore frequenza.

Si tratta di una situazione che era prevedibile, ma ovviamente per i compro oro è importante cercare di trovare una via di uscita. Per i compro oro la soluzione migliore è quella di cercare di dimostrare la propria onestà e di cercare di offrire servizi sempre più innovativi e diversificati in modo da fare un po' di sana concorrenza. Fino a quando però le normative non saranno messe in atto per i compro oro la situazione non potrà dirsi rosea, la speranza allora è che le istituzioni inizino a comprendere che c'è davvero la necessità di velocizzare i tempi.