



www.oroportale.it

Compro oro: tutti i lati positivi di un negozio in franchising

La crisi economica porta alla chiusura di molte attività, ma in alcuni casi può essere il seme del successo. È sicuramente il caso dei negozi compro oro che proprio grazie alla crisi economica si sono diffusi in modo sempre più capillare su tutto il territorio italiano raggiungendo oggi una notorietà davvero eccezionale e portando a coloro che hanno deciso di investire in questo settore numerosi vantaggi. La crisi ha aiutato i compro oro a crescere e svilupparsi sempre più perché l'oro e gli altri metalli preziosi si sono trasformati in un bene di rifugio, qualcosa da poter cioè vendere in caso di bisogno per poter avere un po' di liquidità in più su cui poter fare affidamento.

Un business in franchising - I negozi compro oro sono quindi un vero e proprio business da prendere in considerazione se siete alla ricerca di un lavoro autonomo e redditizio che vi faccia sentire dei piccoli imprenditori e che vi faccia nel tempo fare carriera. Ci sono vari modi ovviamente per gettarsi in questa tipologia di lavoro, a nostro avviso il modo migliore è quello di aprire un negozio in franchising.

Un nome, una certezza - Come tutti ben sappiamo riuscire a rendere un'attività una realtà di successo è oggi come oggi davvero molto difficile. Quando però a quell'attività è connesso un nome importante, un nome che tutti conoscono e che riconoscono come una realtà di cui potersi fidare, la situazione cambia. Un nome importante significa riuscire ad attirare un numero elevato di clienti e riuscire così in poco tempo ad avere un giro di affari notevole. Grazie all'apertura di un compro oro in franchising tutto questo è possibile.

Formazione e supporto continui - Aprendo un negozio in franchising non si è mai soli, c'è sempre qualcuno che sta sopra di noi che è pronto ad aiutarci in caso di bisogno. Tanto per cominciare ovviamente c'è la formazione, formazione gratuita che vi offre la possibilità di scoprire in poco tempo e in modo davvero professionale i segreti del lavoro di un compro oro. Non c'è bisogno quindi di essere degli esperti del settore per gettarsi in questa impresa lavorativa, basta avere voglia di imparare. In secondo luogo c'è ovviamente il supporto che viene offerto in fase di pre-apertura soprattutto per quanto riguarda tutte le questioni e le pratiche amministrative che devono essere messe in atto. Infine non dobbiamo dimenticare che un negozio in franchising offre la garanzia di vendere tutto l'oro che è stato acquistato e questo significa avere la certezza di ottenere un guadagno eccellente.

Spese iniziali davvero molto basse - A differenza di ciò che accade per ogni altra attività le attività in franchising non necessitano di spese ingenti per l'apertura del negozio. La somma di denaro di cui avrete bisogno è quindi minima e viene recuperata nel giro di pochi mesi. Anche lo spazio di cui avete bisogno deve essere piccolo, 15 metri quadri sono infatti più che sufficienti. E non dobbiamo poi dimenticare che l'arredamento per queste tipologie di punti vendita è davvero essenziale, da concordare però sempre con il franchisor.

Sono davvero molti quindi i lati positivi di un negozio in franchising compro e vendo oro, una vera opportunità di lavoro assolutamente da non sottovalutare. E i lati negativi? Almeno per adesso di lati negativi non ne vediamo neanche uno.